

→

xelos.net

partnerprogramm

→

→



Hajo Kiefer
Sales Management
hajo.kiefer@blueend.com

Qualifizierte Partner, zufriedene Kunden, gesunder Umsatz: Mit unserem umfassenden Partnerprogramm beteiligen wir Sie jetzt am Erfolg von xelos.net!

Intranet 2.0 mit xelos.net

Kleine und mittlere Unternehmen (KMU) sind eine tragende Säule der deutschen Wirtschaft. Um dieser Rolle heute und in Zukunft gerecht werden zu können, sind sie darauf angewiesen, produktiv zu arbeiten und sicher zu kommunizieren – und jederzeit auf dem aktuellen Wissensstand zu sein. Durch den Einsatz einer hochmodernen und flexiblen Softwarelösung können diese Potentiale voll ausgeschöpft und neue Märkte erschlossen werden. Genau für diesen Zweck halten wir von der blueend web:applications AG die passende Software-Lösung für Sie parat: xelos.net.

Werden Sie unser Partner!

Wir laden Sie ein, an unserer Vision teilzuhaben und Teil unseres Vertriebskanals zu werden. Auf den nächsten Seiten erhalten Sie einen kurzen Überblick über unsere Partnerprogramme und die Vorteile einer Zusammenarbeit. Selbstverständlich können Sie uns auch gerne anrufen, um nähere Fragen zu besprechen.

Es grüßt Sie herzlich

Hajo Kiefer

→ VORTEIL 1: Steigern Sie ihren Umsatz und erzielen Sie eine höhere Produktivität!

Als xelos.net Partner können Sie nützliche Kundenbeziehungen aufbauen sowie bestehende Beziehungen vertiefen, indem Sie ihr Lösungsangebot erweitern. Durch die Zusammenarbeit mit xelos.net steigern Sie ihr Expertenwissen und differenzieren Ihre Lösungen, um Ihre Geschäftsfelder zu erweitern und damit den Gewinn Ihrer Firma zu erhöhen.

→ VORTEIL 2: Setzen Sie sich von Mitbewerber ab und stärken Sie ihre Position!

Nutzen Sie das Investment von xelos.net, um eine starke Position im Bereich „Social Software“ aufzubauen. Sie werden neue Kundengruppen erschließen und bestehende Kunden mit xelos.net unterstützen können.

→ VORTEIL 3: Weniger Risiko mit weniger Kosten!

Die Vertriebspartnerschaft mit xelos.net öffnet Ihnen neue Türen zum Erfolg. Der Weg zum xelos.net Partner ist denkbar einfach. Setzen Sie sich mit uns in Verbindung und profitieren Sie von interessanten Margen und Konditionen.

Lohnend: Zwei Formen der xelos.net Partnerschaft.



Sie sind Reseller von Software-Produkten und Komplettlösungen für kleine und mittelständige Unternehmen. Als xelos.net Vertriebspartner sind Sie immer up-to-date und werden mit allen wichtigen Verkaufsmaterialien zu xelos.net ausgestattet. Gerne stellen wir Ihnen für Ihre Kunden und Interessenten einen Zugang zu unserem Demo-System zur Verfügung. Rückfragen bekommen Sie unter einer exklusiven Partner-Hotline zügig beantwortet. In einem Rahmenvertrag sichern Sie sich Ihre attraktiven Konditionen.

→ Zugang zum xelos.net Partnerportal, Zugriff auf Verkaufshilfen, Pressemitteilungen, Vertriebsinformationen, Marketingmaterial, aktuelle Angebote, etc.

→ Aktuelle Preis- und Lizenz-Updates im Falle von Änderungen und Anpassungen

→ Zugang zum xelos.net Demo-System, damit sich Ihre Kunden von der xelos.net Software überzeugen können

→ Sicherung attraktiver Konditionen innerhalb eines Rahmenvertrages

Gut beratene Kunden sind zufriedene Kunden. Als xelos.net Vertriebspartner erhalten Sie von uns das notwendige Rüstzeug, um Ihre Kunden ausführlich und kompetent zu beraten.



Sie sind Lösungsanbieter oder Systemintegrator mit einer starken Präsenz in Ihrem lokalen Markt und haben bereits Erfahrungen in einem oder mehreren vertikalen Märkten gesammelt. Sie besitzen zudem ein Höchstmaß an technischem Know-how zur Realisierung von komplexen Projekten. Als xelos.net Entwicklungspartner profitieren Sie neben allen Vorteilen des xelos.net Vertriebspartners zusätzlich von einer umfangreichen persönlichen Schulung auf vertrieblicher und technischer Ebene durch die blueend web:applications AG. Übernehmen Sie für die xelos.net Software kundenspezifische Weiterentwicklungen und entwickeln Sie neue Module in Eigenregie.

→ Professionelle Schulung für Ihr Vertriebsteam

→ Unterstützung Ihrer Projekte durch xelos.net Account Manager und Technical Engineers

→ Eigenständige Weiterentwicklung von zusätzlichen Komponenten und Modulen nach Kundenwunsch

→ Gemeinsame Pilot-Implementierung eines Projektes

→ Weitergabe von Kunden-Leads aus Ihrer Umgebung zur weiteren Betreuung

→ Persönlicher Ansprechpartner im xelos.net Partner Support

xelos.net Entwicklungspartner erhalten diesen Status durch gezielte Vertriebs- und Technischulungen. Der Realisierung großer Lizenzprojekte beim Kunden steht nach einer solchen Schulung nichts mehr im Wege.



Auf unsere Unterstützung können Sie sich jederzeit verlassen.

Support in allen Situationen

Je erfolgreicher Sie im Vertrieb unserer Software sind, umso mehr kleinere und mittlere Unternehmen profitieren hiervon und können langfristig ihren Arbeitsalltag erleichtern. Deshalb möchten wir Sie beim Verkauf unserer Produkte bestmöglich unterstützen und Ihnen in jeder Situation zur Seite stehen. Ob Erfahrungsaustausch in der Akquisephase oder den entscheidenden Kniff bei der Implementierung – wir haben stets ein offenes Ohr für Sie. Je nach Partnerstatus können Sie sich beispielsweise auf folgende Leistungen von uns verlassen:

- Ein skalierbares, benutzerfreundliches Produkt, auf das Sie umfassend geschult werden
- Schulungsdokumente und Trainings zur Verkaufunterstützung und Kundenbetreuung
- Attraktive Margen und Konditionen bei Vermittlung einer xelos.net-Lizenz
- Beratung, Begleitung und Support über den kompletten Projektlebenszyklus
- Zugang zum Partnerportal mit umfangreichen Produktinformationen

Konnten wir Sie für das xelos.net Partnerprogramm begeistern? Wir freuen uns auf Sie.

So erreichen Sie uns

Haben Sie Fragen, Anmerkungen oder wünschen Sie weitere Informationen? Dann zögern Sie nicht sich bei uns zu melden! Wir stehen Ihnen selbstverständlich zur Verfügung.

Ihr Kontakt zu uns

blueend web:applications AG
Wiesbaden
T. +49 (0)611. 44 88 74 0
F. +49 (0)611. 71 18 10 05
info@blueend.com
www.blueend.com



blueend web:applications
intelligent online services